PRESS RELEASE / 2026年10月24日

Webマーケティングツール「RASHIPASS（ラシパス）」公式サイトをプレオープン

SEO・ライティング・MEO・CROまで一気通貫で支援。第一弾はAI検索対策・LLMO。



大阪を拠点に全国へ、AI検索対策（AIO・LLMO・GEO）を事業の中核に据え、Webマーケティング支援、AI活用支援、技術提供支援、Webマーケティングツール事業を展開するDY Growth Strategy合同会社（ディーワイグロースストラテジー、所在地：大阪市北区、CEO / Co-Founder：谷本大受）は、2026年10月23日、自社で企画・開発・提供するWebマーケティングツール「RASHIPASS（ラシパス）」公式サイトのプレオープンを発表しました。

今回のお知らせは公式サイトのプレオープンに関するもので、正式なサービス発表とは区別しています。

分析結果を、次の改善に使えるツールへ

RASHIPASSは「らしさを、選ばれる力に。」をコンセプトに、SEO、ライティング、MEO、CRO、AI検索対策を一気通貫で支援するWebマーケティングツールとして企画・開発しています。Webマーケティング全体の現状把握から改善施策の判断・実行までをつなぎ、第一弾としてAI検索対策・LLMOから展開します。
「AI検索で自社やサービスがどう紹介されているか分からない」「分析結果を見ても、どこから改善すべきか判断できない」「改善案があっても実装で止まる」。こうした課題を持つ企業のWeb・マーケティング担当者に向け、現状を理解し、改善の理由と優先順位を捉え、具体的な行動へ進みやすい設計を重視しています。
AI検索での掲載・引用・推薦状況の把握を起点に、数値を並べるだけでなく「何を根拠に、どこを、なぜ改善するか」を理解できる仕組みを目指しています。ツールを比較する際に、分析した情報を日々の改善に使えるかという視点を提供します。

Webマーケティングと生成AI、双方の知見を開発へ

開発・提供元のDY Growth Strategy合同会社は、2023年の創業期から生成AI・AI検索領域の研究・検証と企業支援に取り組んできました。SEO・CROなどのWebマーケティング支援に加え、生成AIの活用・導入支援、AIエージェント・AIシステム開発、同業企業への技術提供・OEM支援にも対応しています。
RASHIPASSは、CEOの谷本大受、COOの和田雄人、CTOの鹿毛裕樹を中心に企画・開発しています。鹿毛はWebマーケティング領域の監修も担います。
鹿毛は株式会社マイナビでWebマーケティング責任者として、SEO、コンテンツ、アクセス解析、サイト改善を推進。その後、株式会社グランネットで事業責任者兼CMOを務め、企業へのデジタルマーケティング支援やサービス設計、事業運営、同社が提供するWebマーケティングツールのグランサーチにも携わってきました。
現在はDYGSのCTOとして、その経験を現状の捉え方、課題の見つけ方、施策の優先順位付けに生かし、RASHIPASSの企画・開発・監修に取り組んでいます。
和田は、企業向けの生成AI研修・AI活用支援・AIコンサルティングを提供する会社のCMOも兼任し、生成AI事業の設計・マーケティングに携わっています。

判断の先にある、実装とのつながり

MCP（Model Context Protocol）連携を通じて、分析結果や改善方針をCodexやClaude CodeなどのAI開発ツールへ引き継ぎ、Webサイトの修正・改善につなぐ仕組みづくりも進めています。利用環境や必要な設定・権限、実装できる範囲と確認手順は、提供時の案内をご確認ください。

発表時点の提供状況と今後の予定

2026年10月23日の公式発表では、ツールは一部の利用者に限定して提供しており、一般公開の第一弾としてAI検索対策・LLMOツールのβ版を予定していると案内しています。SEO、ライティング、CRO、MEOなども開発対象ですが、社内向けの開発・検証対象と一般向けの提供機能は区別しています。
本稿は同日のプレオープン発表を紹介するものです。最新の提供機能・利用条件・公開状況は製品サイトをご確認ください。公開デモの数値・企業名は説明用サンプルで、導入実績や効果を示すものではありません。

製品情報・公式発表・ご相談

RASHIPASS公式サイト：https://rashipass.com/
AI検索対策・LLMOの製品情報：https://rashipass.com/llmo
プレオープンの公式発表：https://dygs.co.jp/news/rashipass-preopen/
開発・提供元：https://dygs.co.jp/
ツールの活用や、AI検索対策・Webマーケティングの改善を専門家と進めたい企業からのご相談を受け付けています。

【お問い合わせ先】
DY Growth Strategy合同会社
広報担当
info@dygs.co.jp